

Sube en 20% precio de la harina en 1er trimestre

En el primer trimestre de la gestión, el precio de la harina subió en 20 por ciento. Actualmente, el costo del quintal de harina argentina es de 180 bolivianos frente a los 150 bolivianos que registró en enero pasado, según un recorrido que realizó este medio en diferentes mercados del centro de la ciudad.

Las comerciantes de la avenida República indicaron que sólo en la última semana, el quintal de harina se incrementó de 165 bolivianos a 180, debido a la poca presencia del producto en el mercado interno.

En los diferentes puestos de venta consultados a lo largo de la avenida República y la calle Lanza del centro de la ciudad, el precio del quintal de harina oscila entre 175 y 180 bolivianos. También se constató que existe poca oferta de harina nacional.

Según el presidente de la Federación Departamental de Panificadores de Cochabamba, Fenet Olivera, el incremento del precio de la harina afectó al sector en los dos primeros meses del año, pero en marzo recibieron harina de la Empresa de Apoyo a la Producción de Alimentos (Emapa).

“Yo creo que Emapa, la empresa estratégica del Gobierno, ha reaccionado a tiempo, el anterior mes ha repartido a los panificadores la venta normal, eso ha hecho que frene de nuevo la subida de precios de la harina argentina”, indicó.

Añadió que alrededor de 380 panificadores a nivel departamental recibieron entre tres y cuatro quintales de harina al día. “Obviamente no todos utilizan eso, pero una mayoría ha comprado esos cuatro quintales por día. Sólo un 25 por ciento compró 3 (quintales) por día”, dijo.

Olivera explicó que según el cronograma que se acordó con Emapa, en abril también se prevé la entrega de otro cupo. Explicó que ese cronograma prevé entregas hasta diciembre.

Este medio intentó acceder a una versión del Emapa, pero el director nacional argumentó que está de vacaciones.

Negocian venta de trigo

Desde hace un mes, los productores y el Gobierno negocian la venta de trigo a la empresa de Apoyo a la Producción de Alimentos (Emapa) en términos de precios y volúmenes.

Según el gerente general de Asociación de Productores de Oleaginosas y Trigo (Anapo), Rolando Zabala, su sector sostuvo varias reuniones con Emapa para lograr que se garantice un precio mínimo de compra antes de la siembra, con la finalidad de incentivar a los productores y para que asegure la compra de al menos 120.000 toneladas de la producción de pequeños y medianos productores.

Añadió que se estima una siembra de al menos 100.000 hectáreas, que generarán una producción de 200.000 toneladas de grano de trigo. Esa previsión representa el 28 por ciento de la demanda del mercado interno que es de 700.000 toneladas.

En una entrevista anterior, Emapa informó que el Gabinete Económico Productivo definirá el precio base que pagará por la compra de 100.000 toneladas de trigo durante la gestión 2017.

Avícola Modelo incursiona en el huevo líquido y en polvo

Granja Avícola Modelo llega a sus 52 años de vida, no sólo convertida en la segunda productora de huevo más grande del país, sino que da un salto a la industrialización con el huevo líquido y en polvo para la exportación.

El gerente general de la empresa, César Cuadros, explica que los nuevos productos ingresarán al mercado a partir de este mes, gracias a una alianza comercial con la empresa argentina Ovoprot, con la que se estableció un nuevo consorcio, Ovoprot Bolivia, cuya planta está instalada en Santa Cruz.

En esta planta se realiza el quebrado, pasteurización y envasado del huevo líquido y el huevo en polvo. El primero tiene por destino la elaboración de mayonesa, y en el segundo, los compradores son panaderías y confiterías, para la elaboración de tortas, galletas y similares. Este huevo en polvo es ideal para la exportación considerando la dificultad de transportar el huevo en su estado natural. Se tienen ya previstos los mercados de Chile y Perú y se estudia Europa.

El huevo líquido, en cambio, incluirá al mercado boliviano. De hecho Avícola Modelo acaba de firmar contratos con tres grandes empresas del país dedicadas a los alimentos, y se tienen conversaciones avanzadas con otras tantas.

Según Cuadros, han sido dos años de pruebas, trámites, instalación de equipos y controles, hasta que finalmente, comienza la producción.

¿Las ventajas? “Garantizar la sanidad bacteriológica y micológica (bacterias y hongos) y de esa manera dar un producto de calidad en la industria alimenticia”, explica Cuadros, a tiempo de añadir la practicidad para la industria.

El proceso comienza con una máquina quebradora de huevos, en la que, además se separan las yemas de las claras (hay quienes sólo quieren yemas o sólo claras). El producto pasa a un tanque, y de allí a un sistema de pasteurización. Mediante un proceso de ascenso y descenso de temperaturas, se extraen los hongos y bacterias. Tras esta fase, ya puede ser envasado y venderse como huevo líquido. De otro modo, se pasa a una máquina que, mediante un sistema spray, convierte el huevo en polvo.

En la planta de Santa se cuenta con el laboratorio de control de huevos más grande del país, el cual constantemente realiza verificaciones tanto del huevo líquido como del en polvo.

Breve historia

En 1955, Jaime Cuadros Rodríguez comenzó la crianza de 100 aves ponedoras en la ciudad de Cochabamba. Después de 10 años, formó una empresa a la que llamó Granja Modelo. Ésta comenzó actividades con unas 4.000 aves ponedoras.

- En 1980, ya contaba con 50.000 aves en distintos puntos del departamento.
- Junto con Granja Avícola Rolón, es la más antigua y más grande de Cochabamba especializada en la producción de huevo.
- En 1985, Granja Modelo se vuelve SRL y asume como gerente, César Cuadros Rivera, hijo del fundador y titulado en agronomía y con estudios en México. El hermano, Jaime Cuadros Rivera se hace cargo de la parte de marketing.
- En 1995, Avícola Modelo abrió su segunda granja y planta en Santa Cruz, que a la postre, acabó convirtiéndose en la más grande: 60 por ciento del total de huevo lo provee esta granja.
- La producción de Cochabamba está destinada a abastecer los departamentos de occidente. En tanto la de Santa Cruz es para oriente y para la exportación.
- Avícola Modelo tiene también una factoría de maples de huevo en el Parque Industrial Santiváñez, aunque la producción es sólo para consumo interno.
- Finalmente, en 1917, Avícola Modelo da un salto de gigante al iniciar su etapa de industrialización con el huevo líquido y el huevo en polvo en sociedad con Ovoprot, de Argentina.
- Esta empresa es la mayor exportadora de huevo de Latinoamérica. “Para tener una idea, Ovoprot destina al huevo en polvo y líquido una cantidad similar al 80 por ciento de todo el huevo que se produce en Bolivia”, explica Cuadros.
- Ovoprot lleva ya 25 años produciendo el huevo líquido y en polvo. En Bolivia será la primera vez que se elabore este producto.

Frenan norma que tocaba las reservas El Choré y Guarayos

El Gobierno determinó dejar en suspenso el proyecto de decreto supremo que fue impulsado por la Autoridad de Fiscalización y Control Social de Bosques y Tierra (ABT), orientado a establecer la gestión y el manejo integral de las reservas forestales El Choré y Guarayos considerándolas Reservas Integrales de Bosques.

La socialización de ese proyecto generó, el viernes por la mañana, no solo descontentos entre dos bandos de la Central de Organización de Pueblos Nativos Guarayos (Copnag). Llegaron al enfrentamiento y hubo heridos.

Mientras eso sucedía en Ascensión, en Santa Cruz el sector productivo reaccionó rechazando esa iniciativa de la ABT por ver riesgos de legalizar asentamientos ilegales en las dos reservas.

El problema generó mayores tensiones en la capital guaraya en el ámbito cívico, político y campesino, luego de que se conoció que el director ejecutivo de la ABT, Rolf Köhler, aseguró de que nada iba a cambiar con el enfrentamiento, y que iba a buscar un pacto social con los diferentes actores del conflicto a través del proyecto de decreto supremo, hasta conseguir un acuerdo que promueva la recuperación, conservación y manejo integral de las reservas de Guarayos y El Choré.

Ante esa declaración oficial de la ABT, los campesinos que en Guarayos resisten el proyecto, anunciaron que harán respetar las tierras.

Ayer, hasta las 11:00, la situación entre los dos bandos de la Copnag se mantenía inalterable.

Paralización del proyecto

A las 11:15, el ministro de Desarrollo Rural y Tierras, César Cocarico, que se reunió en el Laboratorio de Investigación y Diagnóstico Veterinario con el embajador de Argentina, Normando Álvarez, y ejecutivos del Senasag para informar sobre el plan nacional de lucha contra las langostas, atemperó el conflicto. Dijo que todo quedaba paralizado.

“Pretendíamos resolver el problema con una propuesta, no era un documento terminado, pero generó conflicto y eso no queremos. Mientras dure el problema entre campesinos y empresarios dejamos el tema fuera de agenda. Se trataba de un proyecto de decreto que buscaba soluciones, pero ahora queda paralizado”, indicó.

Posición de la CAO

El presidente de la Cámara Agropecuaria del Oriente, Freddy Suárez, informó que en una conversación informal con el ministro César Cocarico le pidió que el tema sea tratado en una mesa de diálogo.

“El proyecto era motivo de susceptibilidad. Cocarico me dijo que este viernes podemos abordar el tema”, añadió

Asignan bs 59 millones a control de plaga

El ministro César Cocarico informó que el Gobierno dispuso un presupuesto de Bs 59 millones para el Programa Nacional de Lucha contra las Langostas que se va a implementar luego de que el plan se socialice con el Comité Técnico Interinstitucional.

El anuncio realizado en reunión con el embajador de Argentina en Bolivia, Norberto Álvarez, destaca que el plan, a ejecutarse en cinco años, contempla tres componentes: vigilancia y monitoreo, sistema control y capacitación y difusión de la norma.

En el encuentro, el jefe de la Unidad Nacional de Sanidad Vegetal del Senasag, Luis Sánchez Shimura, dio cuenta de que se está afinando el plan nacional de lucha contra las langostas, una tarea que contó con el apoyo de técnicos del Gobierno argentino.

Refirió que con respaldo interinstitucional se logró controlar la plaga, y que luego de que se socialice el plan nacional, se lo aplicará con proyección a un quinquenio, como explicó el ministro Cocarico.

Perú e Italia van por el alcohol de San Buenaventura

La Empresa Azucarera San Buenaventura (Easba) negocia con empresas de Perú e Italia la comercialización de su producción de alcohol. Las entidades han mostrado su interés en el producto, lo que significará una ampliación de su capacidad productiva que alcanzó el año 2016.

“Viene una empresa italiana muy importante en la industria farmacéutica para definir la compra de nuestra producción de alcohol. También otra empresa peruana está interesada en comprar nuestro alcohol, que por ahora son solo derivados de la producción de azúcar, que es lo más importante para nosotros”, dijo el gerente de Easba, Ramiro Lizondo.

La empresa ha producido 1.350.000 litros de alcohol para el consumo humano el 2016, que ya las comercializó.

Lizondo informó de que la empresa estatal produjo 102.000 quintales de azúcar y vendió más de la mitad a través de Emapa. También produjo 5.800 megawatts de energía eléctrica. Se suma la producción de compost y bagazo en la planta.

De los 102.000 quintales de azúcar logrados el 2016, un tercio de la producción de Easba fue azúcar morena que se vende desde esta semana.

Lizondo señaló que el mercado principal para Easba será La Paz y El Alto.

Agropecruz busca generar \$us 2 millones en negocios

En una noche con lluvia intermitente, con baja temperatura y viento constante, los ánimos se calentaron cuando Freddy Suárez, presidente de la Cámara Agropecuaria del Oriente (CAO) informó de que el objetivo de la 27ª versión de la Feria Agropecuaria Internacional de Santa Cruz (Agropecruz 2017) es generar \$us 2 millones en intenciones de negocios.

Suárez precisó que la muestra ganadera es la más importante del país, por lo cual se espera la llegada de comerciantes y empresarios del interior del país, como así también del exterior.

“Acá se ofrece la mejor genética bovina que tiene el país, pero también hay maquinaria y tecnología de punta ligada a la actividad pecuaria”, sostuvo Suárez.

La muestra se realiza en 15.000 metros cuadrados y participan 215 expositores. Se exhiben 650 animales y se espera que más de 18.000 personas la visiten en los seis días de feria.

En cuanto a los cinco remates que se realizarán, los organizadores calculan que se generará unos \$us 500.000.

Durante la inauguración de la Agropecruz, Rubén Costas, gobernador de Santa Cruz, sostuvo que se debe apoyar a esta feria, porque es a partir de la producción cruceña que se garantiza la seguridad alimentaria del país.

Costas recordó que varias veces participó como expositor en la Agropecruz y remarcó que una vez que deje la política volverá al campo que es su verdadera pasión.

Un impulso para exportar

Oswaldo Barriga, recientemente elegido presidente de la Cámara de Exportadores de Santa Cruz (Cadex), sostuvo que la Agropecruz es el escenario ideal para cerrar negocios y apostará por las exportaciones.

Similar criterio tuvo José Alberti, presidente del Colegio de Economistas de Santa Cruz, que subrayó que la feria funciona como un impulso al sector que se encuentra afectado por el comportamiento irregular de la economía mundial.

Otras posibilidades de negocios son la Feria de Exposición de Mascotas y Animales de Compañía (Expopet 2017) que empieza hoy, y la Expoforest (sector forestal) que comienza mañana.