

Cerveceras anticipan crisis si hay ajustes al impuesto

La Cámara Boliviana de Fabricantes de Cerveza (Caboface) anticipa crisis en el sector ante el posible incremento de impuestos anunciado por el Gobierno, informó el director ejecutivo de esa entidad gremial, Alfredo Candia. El Gobierno anunció que se podría financiar el bono que solicitan los discapacitados con un impuesto adicional a la cerveza.

“El sector cervecero y la industria en general rechazan la intención del Gobierno de aplicar un impuesto a la cerveza para subsidiar el bono para las personas con discapacidad. Las empresas cerveceras y el sector privado en general no se oponen a las demandas de las personas con discapacidad, las cuales son legítimas y a las cuales el Gobierno debe dar solución”, indicó Candia, citado en un comunicado de prensa.

De acuerdo con Caboface, la industria cervecera sufre una carga impositiva excesiva, en un escenario en el que la devaluación del real en Brasil y del peso argentino respecto del dólar y la debilidad de los controles en fronteras permitió el ingreso masivo de productos manufacturados, en especial de cerveza.

De acuerdo con el ejecutivo, financiar este bono incrementando la presión tributaria a la industria cervecera, “generará un desequilibrio mayor y provocará la profundización de la crisis en el sector, afectando el desempeño productivo del sector y poniendo en riesgo miles de empleos que genera la industria”.

Candia indicó que “la presión tributaria sobre el sector en Bolivia es la más alta de la región” y detalló que el impuesto al consumo específico de la cerveza es del 34,6 por ciento, mucho mayor al de Argentina (8,7 por ciento), Paraguay (8 por ciento), Chile (20,5 por ciento), Brasil y Venezuela (15 por ciento, respectivamente). Añadió que a eso se suma el Bono ProLeche, que tiene un gravamen de 0,10 centavos de boliviano por cada litro de cerveza consumido.

Bananeros pierden \$us 3,5 MM por corte de vías

Alrededor de cuatro cortes de circulación vehicular, incluidos el cierre de El Sillar y el bloqueo en Villamontes, provocaron una pérdida económica de 3,5 millones de dólares para el sector bananero del departamento durante el primer trimestre de este año, informó ayer el gerente de la Asociación de Productores de Banana (Asproban), Humberto Alcócer.

Alcócer explicó que las irregularidades en la exportación generan pérdida de mercados en importantes plazas, como Uruguay y Argentina. Además, supone conflictos con los clientes por el incumplimiento de contratos y perjudica su renovación.

Las pérdidas económicas se registraron debido a que los camiones se mantuvieron detenidos durante días, las cajas y los empaques se dañaron por la humedad y el banano maduró en plena carretera.

“Los caminos se han cerrado, la fruta no ha llegado como debería, nos han hecho grandes descuentos. Hay mucha fruta que se quedó en Yacuiba y no ha pasado, así que lamentablemente hemos estado con grandes problemas en este sentido”, afirmó Alcócer.

A fines de marzo y por más de una semana, los pobladores de Villamontes protagonizaron un paro cívico y bloqueo de la ruta internacional que además conecta esa población con Santa Cruz, en rechazo a un decreto que aprobó el gobernador de Tarija, Adrián Oliva. Los cívicos consideran que viola la autonomía municipal.

Según Alcócer durante ese paro, las pérdidas económicas sumaron alrededor de 700 mil dólares. “La fruta no aguanta semejante temperatura, está verde (pero) se madura y (después) hay que tirar directamente a la basura. No hay cómo comercializar esa fruta”, explicó.

Doscientas mil cajas de banano de exportación del trópico permanecieron retenidas en la frontera de Bolivia con Argentina, pertenecientes a 24 asociaciones de la Unión de Bananeros del Trópico de Cochabamba (Uniban) que no pudieron cumplir con sus compromisos de exportación, informó su vicepresidente, Víctor Eid durante la movilización de Villamontes.

El sector se declaró ayer en emergencia ante una nueva amenaza de bloqueo por parte de los pobladores de Villamontes. Alcócer informó que como medida preventiva enviaron una carta a la Gobernación de Tarija, en la que exigen que Oliva zanje el problema definitivamente. Además, una representación de los bananeros se trasladará hasta el lugar del conflicto para informar sobre la situación que atraviesan como exportadores.

El sector bananero de Cochabamba moviliza alrededor de 200 camiones por semana que transportan aproximadamente de 200 mil cajas. Cada camión transporta un valor de 2 millones de dólares.

Merma desde 2015

El valor de las exportaciones no tradicionales de Cochabamba cayó en 9 por ciento a enero de 2015 en relación al mismo periodo de 2014. Se exportó por 9.697.331 de dólares frente a los 10.651.241 dólares del mismo período de 2014, según datos de la Cámara de Exportadores de Cochabamba (Cadexco). Uno de los rubros más afectados, según la gerente de la Cadexco, Claribel Aparicio, fue el bananero que desde el 2015 no recupera su ritmo de exportación regular.

Mantienen el precio de la leche

PIL Andina SA aceptó ayer recibir leche de los productores de Cochabamba a 3,70 bolivianos por litro, pero sólo seis días a la semana. Los domingos se comercializará directamente a los consumidores al mismo precio y se trabajará en elaborar derivados, informó ayer el presidente de la Federación de Productores Lecheros de Cochabamba (Feprolec), Jhasmany Medrano.

Después de siete días de diálogo, la industria y los lecheros pactaron el acuerdo que regirá durante los siguientes seis meses, posteriormente se realizará una evaluación para considerar los efectos para ambas partes. Según Medrano, el acuerdo fue consensuado sólo para Cochabamba.

El presidente de Feprolec La Paz, Edwin Cornejo, informó que hoy socializará una propuesta de PIL Andina con sus bases.

Cornejo, en contacto telefónico con este medio, no quiso detallar las características de la propuesta de la industria para no entorpecer el diálogo.

Por su parte, Medrano explicó que la vigencia del acuerdo por el lapso de un año supondría dejar de entregar el producto por 57 domingos, sumando 20 millones de litros de leche equivalentes a 74 millones de bolivianos.

Dijo que las entregas a la industria ya se regularizaron desde ayer.

Respecto a la venta directa, Medrano dijo que los domingos la leche se comercializará en los principales mercados de la ciudad a 3,70 bolivianos el litro, directamente del productor al consumidor, además comercializarán derivados como mantequilla, yogur y queso.

En tanto, el precio diferenciado se aplicará para aquellos productores que deseen entregar algún excedente de leche a la industria. El monto por litro de leche será determinado según el comportamiento del mercado internacional.

“El tema de (cobrar) al precio internacional está sujeto a la voluntad, si quiere el productor puede de una manera u otra dar su producto a la industria o finalmente no”, indicó Medrano.

Los lecheros protagonizaron movilizaciones, hace una semana, exigiendo que la empresa les reciba toda la leche que producen normalmente, que llega a los 450 mil litros al día, al precio de 3,70 por litro, según estableció el Gobierno, y deje sin efecto la imposición de contratos en los que se determinaban cupos y un precio diferenciado.

El martes de la semana pasada, la ministra de Desarrollo Productivo, Verónica Ramos, a través de ProBolivia convocó a ambos sectores, lecheros e industria, a dialogar para acordar una estrategia de entrega del producto que no afecte a ninguno.

En la movilización, surgieron voces de los lecheros pidiendo la nacionalización de PIL Andina. Medrano dijo que se debe desechar la idea.

India ofrece créditos con 5 años de gracia y a bajas tasas

India incluyó a Bolivia en el Programa de Desarrollo Económico y Asistencia para Países en Desarrollo que permite acceder a créditos concesionales con una baja tasa fija de interés del 1,75%, a 20 años plazo y con 5 años de gracia, se informó oficialmente.

“Ciertamente es notable que India ha incluido entre su lista de países beneficiarios a Bolivia en su Programa de Desarrollo Económico y Asistencia para Países en Desarrollo. Este programa permite acceder a créditos del orden de 1,75% sin libor —cuya fluctuación es manipulada hacia arriba cuando hay crisis en el mercado mundial— con una tasa fija a 20 años plazo y cinco años de gracia”, informó a La Razón el ministro de Planificación del Desarrollo, René Orellana Halkyer.

La autoridad destacó que el programa promueve asociaciones con empresas e inversores de India, que además de los servicios que puedan prestar, están en condiciones de construir asociaciones de inversión con el Estado boliviano. Por este motivo, aseguró, se efectuaron varias gestiones en reuniones directas con las empresas.

“India es sin duda un país con grandes avances tecnológicos y con una apertura notable a países en desarrollo como el nuestro. Esto se expresa de forma clara en que India nos ha incluido en una lista de más de 50 países del mundo en desarrollo como uno de los beneficiarios de créditos internacionales, de apoyo internacional, de transferencia tecnológica, de soporte y respaldo a sus iniciativas de desarrollo, lo cual sin duda está en consonancia con el Plan de Desarrollo Económico y Social”, aseveró.

El ministro afirmó que en la visita realizada al país asiático, a principios de este mes, se ha iniciado una relación diplomática y de cooperación con “gran futuro” que debería complementarse con relaciones comerciales y de fortalecimiento en el área tecnológica y de cooperación financiera. “Hemos percibido claramente un interés particular de fortalecer nuestra relación diplomática del Gobierno de India y de promover las inversiones privadas en nuestro país”, aseveró.

Interés. Confirmó que durante su estadía en esa nación se reunió con la Cámara de Industria y Comercio de India y otros representantes de distintas empresas que están “interesadas en invertir en Bolivia”, principalmente en las áreas de: software y hardware electrónico; farmacéutica; salud (hospitales); así como en la producción y transformación de alimentos.

“Es importante ver la cooperación y las oportunidades de apoyo Sur-Sur entre India y Bolivia no solo en dimensión crediticia. Como hemos expresado, se abren oportunidades importantes en el comercio, en la cooperación tecnológica así como en la cooperación financiera”, resaltó Orellana.

Sostuvo que las intenciones de negocios se trataron en las reuniones con autoridades de los ministerios de Relaciones Exteriores, de Ferrocarriles, de Agricultura y Transformación Industrial de Alimentos, entre otros. También tuvo citas con los ejecutivos del Eximbank de India (Banco de Importaciones y Exportaciones de India). La autoridad precisó que en junio de este año se prepara un encuentro de las cancillerías de ambos países para establecer una agenda de trabajo que incluirá el tema financiero y otros.

Orellana resaltó que India está entre los países emergentes y es parte del grupo llamado BRICS, conformado por Brasil, Rusia, India, China y Sudáfrica. Detalló que ese país asiático tiene 1,2 billones de habitantes y en 2025 será uno de los países con mayor consumo del mundo. “Es un país que logró transitar hacia la economía del conocimiento, que en 2015 produjo más de \$us 30.000 millones en hardware”.

Exportación de soya y girasol

El titular de Planificación apuntó que en India se ha abierto un mercado importante con grandes oportunidades para el aceite de soya y aceite de girasol nacional. Afirmó que hoy el país no efectúa exportaciones significativas de soya y los productos derivados del girasol a India ni tampoco a China. Por ello, explicó que deben resolverse las limitaciones fitosanitarias para lo cual las embajadas trabajarán con los ministerios en dicho sector.

Orellana pide invertir en sector productivo

El Ministerio de Planificación del Desarrollo instruyó a los gobiernos departamentales y municipales invertir en la diversificación productiva, en proyectos productivos e incrementar la productividad con el objetivo de acelerar la ejecución de la inversión pública.

“Los gobiernos subnacionales deben articular y armonizar sus planes de inversión en función del Plan de Desarrollo Económico y Social (2016-2020) aprobado por ley y eso requiere que inviertan en la diversificación productiva, en proyectos productivos y en el incremento de la productividad”, informó a La Razón el ministro de esa cartera de Estado, René Orellana. La autoridad dijo que es importante que la inversión estatal se impulse en los siguientes años.

Recordó que este año la inversión planificada llega a \$us 8.200 millones —que incorpora la inversión de las empresas con participación del Estado— y se requiere la voluntad, la decisión política y la gestión de los gobiernos subnacionales y de todos los mecanismos institucionales y legales a fin de acelerar dicha inversión. El 26 de febrero de este año, el presidente Evo Morales confirmó que aumentará hasta en \$us 2.000 millones la inversión estatal programada para este año, que suma más de \$us 10.000 millones.

El ministro agregó que es importante fortalecer la inversión privada porque no ha acompañado lo suficiente a la inversión estatal. Además, lamentó una serie de “argumentos infundados” de los representantes de los privados que pidieron una reglamentación de la Ley de Inversiones. Dicha norma incluye incentivos para el sector y no necesita de reglamentación para su aplicación, afirmó.

El Deber

Cosecha de soya, arroz y maíz moviliza unos 10.000 camiones

La cosecha y traslado de la producción de granos de la campaña agrícola de verano 2015-2016, básicamente soya, arroz y maíz, desde los campos de cultivo a los centros de acopio, jala el negocio de unos 10.000 camiones que forman parte del parque automotor del transporte pesado internacional.

Según el titular de la Cámara de Transporte del Oriente, Herlan Melgar, los cultivadores de granos -primer eslabón de la cadena productiva- y la agroindustria cruceña son las principales fuentes de carga para los camioneros cruceños y del interior que llegan de Oruro, La Paz, Potosí, Cochabamba, Sucre y Tarija para llenar la demanda de camiones.

Melgar calcula que en esta temporada unos 10.000 camiones movilizan granos desde las parcelas agrícolas hasta las industrias. En la campaña agrícola 2015-2016 se sembraron 1.350.515 hectáreas, de las que la soya abarca 990.000; arroz, 95.000; y maíz, 80.000.

Para el dirigente sectorial el movimiento y la rotación diaria de carga, en menor tiempo, subordinan la presencia de los camioneros del interior. “No sé decir con exactitud cuántos camiones llegan del interior, pero muchos relegan carga internacional porque transportar granos es más fluido y rentable”, apuntó.

Operadores de transporte pesado del interior indicaron que la distancia, desde el punto de producción al centro de acopio, condiciona el precio del flete. Si el tramo comprende entre 120 y 130 km vale \$us 15 la tonelada.

Valoración sectorial

En el ámbito productivo, desde la Asociación Nacional de Productores de Oleaginosas y Trigo (Anapo), el presidente, Reinaldo Díaz, indicó que, al presente, la campaña de cosecha superó un 50% de avance y que el sector espera alcanzar la totalidad al cierre de este mes.

Hizo notar que la cosecha está en su pico máximo y que el sector del transporte pesado es un aliado importante en la logística de la cadena productiva.

Díaz hizo estimaciones matemáticas y dedujo que para lograr una logística eficiente y acopiar las 2,3 millones de toneladas de soya que se prevé cosechar en la presente campaña se requiere llevar a cabo 80.000 viajes desde los sembradíos hasta las industrias oleaginosas.

Desde San Julián, el vicepresidente de Anapo, Susano Terceros, indicó que en esta zona productiva la cosecha de soya registra un 70% de avance y que falta recoger unas 140.000 hectáreas.

Según Anapo, son cerca de 194.000 hectáreas afectadas por sequía y riadas. Entre las zonas más perjudicadas están Pailón, con 49.000 hectáreas; Cuatro Cañadas, con 75.000; San Julián, con 16.750, y por el desborde del Río Grande, 3.000 hectáreas.

Página Siete

El pan de batalla aumenta a Bs 0,50 por unidad en El Alto

El pan de batalla subió desde esta semana de 0,40 bolivianos a 0,50 bolivianos en El Alto.

La medida fue adoptada por los panificadores, según dirigentes del sector, debido al alza del precio del quintal de harina que comercializa la Empresa de Apoyo a la Producción de Alimentos (Emapa).

El dirigente de la Federación Departamental de Panificadores de La Paz, Félix Quenta, informó que con el incremento sólo se procedió a nivelar los precios vigentes en La Paz, donde el pan cuesta 0,50 bolivianos desde mayo del año pasado.

"Lo que corresponde es la nivelación de los precios del pan en El Alto, ya que desde esta semana el precio de la harina de Emapa se incrementó de 145 a 150 bolivianos", justificó.

En el portal de la estatal de alimentos se reportan precios de 150 bolivianos por la bolsa de 50 kilogramos, de 35 bolivianos por la arroba y de 3,30 bolivianos por kilogramo.

De acuerdo con el dirigente, El Alto era la única ciudad que contaba con un precio preferente de la harina que comercializa la empresa pública.

En el resto del país, desde enero, el valor de este insumo se encuentra sujeto a las fluctuaciones del mercado y su precio varía entre 150 y 160 bolivianos por quintal.

En los diferentes mercados de abasto de la ciudad de La Paz la harina argentina de primera calidad se puede encontrar en 175 y 180 bolivianos, y en 160 y 170 las más económicas.

Página Siete se contactó con Emapa y envió un cuestionario con preguntas para sus directivos, pero hasta el cierre de esta edición no recibió respuesta.

Vecinos de diferentes barrios de la urbe alteña denunciaron que en las tiendas tuvieron que comprar sólo cuatro panes por dos bolivianos desde ayer en la mañana, sin recibir una explicación del aumento.

El subsidio terminó en 2015

En mayo de 2015, el Gobierno eliminó la subvención al precio de la harina que se entregaba a los panificadores, debido a la rebaja del producto que se importa y del que elaboran las molineras para los mercados de abasto.

Acto seguido, los panificadores subieron el precio del pan de 0,40 a 0,50 bolivianos.

"Este sistema de subvención ya ha cumplido su tiempo en función a que los precios (de los productos) están estables", enfatizó entonces la ministra de Desarrollo Productivo, Verónica Ramos.

En ese momento, los precios del quintal de harina en el mercado informal oscilaban entre los 120 y 130 bolivianos.

En 2013, el precio de ese insumo llegó a su pico más alto, cuando se vendía en 350 bolivianos.

Pan en el mercado

Peso De acuerdo con un convenio firmado entre los panificadores y el Gobierno en 2011, el pan de batalla debe tener un peso de 60 gramos, tanto en los panes redondos como en las marraquetas. Sin embargo, el Ejecutivo denunció en 2015 que los panaderos redujeron el peso de su producto.

Precio Desde 2011 hasta mayo de 2015, el pan de batalla en todo el país se comercializó a un precio de Bs 0,40 la unidad; una vez que fue eliminado el subsidio de la harina, subió a Bs

0,50, excepto en la ciudad de El Alto y en los departamentos de Oruro, Potosí y Chuquisaca, donde el precio del insumo se mantuvo.